السلام عليكم  
في فنّ الآيكيدو الياباني  
يوجد مبدأ أساس وهو  
استغلال اندفاع الخصم للإيقاع به  
فلاعب الآيكيدو لا يصطدم بالخصم  
بل يتماشي معه في نفس اتّجاه اندفاعه  
ويقوم بحرف حركته قليلا للإيقاع به  
-  
دع هذا جانبا وتعال نتحدّث عن طريقة سهلة جدّا للإيقاع بالمضلّلين  
كلّ ما عليك فعله هو مجاراة صاحب الرأي غير المنطقي في كلامه  
ثمّ عليك ان تبني نتيجة علي ادعاءات الطرف الآخر  
بحيث تكون هذه النتيجة فاضحة جدّا له لو وافق عليها  
بشرط أن تكون وثيقة الصلة والارتباط والبناء علي كلامه  
-  
مثال  
يدّعي أحدهم أنّ السنّة غير قطعيّة الثبوت  
لأنّ من نقلوها بشر يخطؤون ويصيبون  
-  
لا تتصادم معه  
ولكن قل له (ومن نقل القرآن ؟)  
إذا كنت ترفض نقل البشر فعليك أن ترفض القرآن أيضا  
-  
سيقول لك ولكنّ الله تعهّد بحفظ القرآن  
قل له من أنبأك هذا  
سيقول لك القرآن  
قل له الكاذبون الذين نقلوا القرآن وضعوا هذه الآيه من عند أنفسهم  
من أدراك أنّها قول الله إذا كنت لا تثق في البشر الذين نقلوا لك عن الله  
لو قال لك أنا أثق فيمن نقلوا القرآن  
قل له فهم هم أنفسهم الذين نقلوا السنّة  
-  
مثال آخر  
يقول لك أحدهم  
أنا أعمل عقلي في الادلّة وأنفّذ ما أراه صحيحا من وجهة نظري  
فقل له وأنا أعمل عقلي في فعلك هذا وأراه خاطئا  
فلو اعترض علي نظرتك له فهو يعترض إذن علي إعمال العقل  
-  
مثال ثالث  
يقول لك أحدهم في وقت أنت تعلم فيه انّ البنطلون ب 300 جنيه  
فيقول لك البنطلوب في بلدنا ب 150 جنيه  
قل له هات لي واحدا وخذ 200 جنيه  
والباقي عشانك